



Starta eget och lyckas
med Moogio



Creating smart shades



Ekonomi för en genomsnittlig enhet:

- Omsättning: 6-8 miljoner
- Lönsamhet: ca 6%
- Investering: ca 400.000 (beroende på lokal)
- Personligt kapital: 200.000 SEK
- Inträdesavgift: 180.000 SEK
- Franchiseavgift: 5%
- Marknadsföringsavgift: 2%

Om Moogio

Moogio är ett franchisekoncept inom skräddarsytt solskydd och fönsterinredning. Vi har funnits i solskyddsbranschen i över 60 år och som franchisegivare i drygt 10 år. Idag har vi butiker på ett 30-tal orter i Sverige och Danmark. Vi på Moogio är specialister på solskydd och vi är stolta över vår expertis, kunskap och engagemang. Genom åren har vi hjälpt tusentals nöjda kunder som fått någon av våra högkvalitativa markiser, rullgardiner, persienner eller gardiner uppmonterade i/på sin fastighet. Som franchisetagare hos Moogio driver du din egen butik/showroom och har helhetsansvaret för din enhet.

Målsättning

Moogios målsättning är att vara den marknadsledande aktören i Norden år 2020. För att nå dit har vi följande delmål:

- Öppna 1-3 nya butiker/år.
- Maximera marknadspenetreringen i varje säljregion så alla butiker når god lönsamhet.
- Välja ut ett fåtal primärleverantörer som representerar det bästa som solskyddsmarknaden kan erbjuda.
- Sätta en ny standard för försäljning av solskyddsprodukter genom ett modernt marknadsföringstänk.

Franchising - vägen till framgång

Franchising innebär ett tätt samarbete mellan franchisegivare och franchisetagare. Moogio AB står för koncept- och affärsutveckling, affärssystem, hemsida, produktsortiment, leverantörer, marknadsmaterial samt central marknadsföring. I gengäld förväntar vi oss att du som franchisetagare tar väl hand om din egen verksamhet och försäljning, att du tycker om Moogiokonceptet och agerar som ambassadör för att stärka varumärket.



Som franchisetagare hos Moogio får du ett färdigt butikskoncept att följa.



Attraktiva produkter av högsta kvalitet och tilltalande design för både utomhus- och inomhusbruk.





Din bakgrund

Vi söker dig som är skicklig säljare eller montör som vill ta steget att driva eget med fokus på kundservice och försäljning. Du bör ha hög social kompetens, ha lätt för att samarbeta och skapa långsiktiga relationer med kunder. Du har dokumenterad försäljningsvana och beredd på att arbeta självständigt. Du är också resultatorienterad, kreativ och handlingskraftig. Du bör vara noggrann, praktiskt lagd och något av en problemlösare. Erfarenhet och förståelse av grundläggande företags ekonomi är en stor fördel. Erfarenhet från branschen är en merit men inget krav.

Vi erbjuder

- Ett snyggt och väletablerat affärskoncept
- Tillgång till marknadens ledande leverantörer
- Inköspriser baserat på stora volymer
- Professionell hemsida
- Central marknadsföring & annonsproduktion
- Marknadsföringsmaterial t.ex. kataloger
- Affärssystem och kravhantering
- Kontinuerlig support kring produkter
- Inspirerande konferenser och utbildningar

Låter detta intressant?

För mer information kontakta:

Johan Palmér, VD, 0709-30 70 12

johan.palmer@moogio.se

eller

Lina Johansson, Försäljningschef, 0705-72 60 70

lina.johansson@moogio.se

Vi ser fram emot att höra av dig!