

# RENT A WRECK®

## STARTA EGET som franchisetagare på Rent-A-Wreck

### Välkommen till Rent-A-Wreck hyrbilar!

Vi är världens äldsta och största hyrbilskedja med begagnade bilar. Vårt koncept är att erbjuda ett prisvärt hyrbilsalternativ utan att detta på något sätt går ut över säkerhet eller service.

Vårt namn hänvisar självironiskt till vrak, men våra bilar är naturligtvis besiktigade, rena, välunderhållna och av välkända och tillförlitliga märken. Bilarnas ålder varierar, och de blir kontinuerligt nyare.

Nyckeln till vår framgång är att det aldrig blir omodernt att spara pengar.

Rent-A-Wreck är det smarta alternativet till nya hyrbilar, så varför betala mer?







Lyckligtvis har vi förnyat flottan, dock är de flesta Hollywoodproducerade filmer med dessa bilar från oss.



**Vårt uppdrag** är att bistå kedjan med support, utbildning och marknadsanpassande insatser. Vi arbetar också med övergripande kvalitetssäkring av verksamheten. Rent-A-Wreck är medlem i Svensk Franchise och Biluthyrarna i Sverige.

## HISTORIK

Kedjan etablerades av Dave Schwarts i Hollywood för snart 50 år sedan. Dave startade i liten skala med sex hyrbilar som en sidoverksamhet till sin firma för begagnade bilar.

Behovet av bra hyrbilar till förmånliga priser visade sig vara stort och affärsverksamheten växte. Fler ville ta del av Dave Schwarts erfarenheter och driva egna Rent-A-Wreck.

Dave Schwartz driver än idag sin Rent-A-Wreck i Hollywood, men nu som franchisetagare. Huvudorganisationen och franchisegivaren Rent-A-Wreck ligger i Maryland, USA och har över 150 franchisetagare runtom i världen.

I likhet med Dave Schwarts startade Tom Weum sitt företag i liten skala med sex hyrbilar. Året var 1989 och platsen Oslo.

1992 etablerade Tom Rent-A-Wreck of Scandinavia AS, och var initiativtagare till att bygga kedjan Rent-A-Wreck i hela Skandinavien. Företaget växte till att bli det största i hela Rent-A-Wreck, med 200 hyrbilar. Bolaget har Master Franchise för Rent-A-Wreck i Danmark, Sverige och Norge. Det finns idag över 40 franchisetagare i Skandinavien och fler är på gång.

**Behovet av bra hyrbilar till förmånliga priser visade sig vara stort...**

## INVESTERINGAR OCH AVGIFTER

### Startkostnader

Startkostnaderna varierar kraftigt beroende på invånarantal, läge, goodwill och försäljningsmöjligheter inom distriktet.

### Inträdesavgift

Inträdesavgiften betalas i proportion till ditt marknadsdistrikt och kan variera lite beroende på ort för etablering. Idag ligger lägsta avgift på 55 000 kr.

### Franchiseavgift

En löpande avgift på 6% av omsättningen (exkl. moms) alltså all uthyrning.

### Marknadsavgift

Avgiften till den centrala aktivitetsfonden är en löpande avgift på 2% av omsättningen.

### Investering i uthyrningsfordon

Investeringen i uthyrningen hänger samman med bilparkens storlek samt fabrikat, modell och ålder på de inköpta fordonen. Detta innebär en investering i fordon som kan ligga mellan 25 000 och 150 000 per fordon.

### Driftskapital

Driftskapitalet omfattar kontors- och verkstadsutrustning, utbildning av anställda, löner, annonsering och andra marknadsföringskostnader. Behovet av driftskapital varierar kraftigt och kan ligga mellan 30 000 - 250 000 kr.

# STARTA EGET SOM FRANCHISETAGARE PÅ RENT-A-WRECK

## VI SÖKER DIG

### Erfarenhet

Du behöver ingen erfarenhet från branschen, detta lär vi dig.

### Profil

Driven, social och kunnig med att hantera kunder och bilar.

### Intresse

Gillar inköp av bilar och service till kunder samt försäljning av uthyrning månadsvis till lokala företag.

### Ålder

30-60 år.

### Övrigt

Gärna bra kontaktnät lokalt och kännedom om marknaden.



# RENTA WRECK®

Rent-A-Wreck of Scandinavia AS  
Karenslyst Allé 8 b  
NO-0278 Oslo

+47 22 50 02 50  
scandinavia@rentawreck.no  
[www.rentawreck.se](http://www.rentawreck.se)